

中国工业机械越南市场机会报告

—— 轴承 减速机 电机 ——

编制：越智通科技 (VIETTRITHONG)

日期：2026年7月

版本：V1.0 样品报告

定价：¥99

本报告基于越南市场公开数据和越智通平台在越南B2B贸易领域的信息积累，围绕中国制造的三大工业机械品类——轴承、减速机、电机——梳理越南市场的需求规模、竞争格局、价格参考和进口渠道。报告旨在为中国供应商和越南采购商提供可操作的商业情报。

一、市场概述

越南是东南亚最大的工业机械进口国之一。2025年越南工业机械及设备进口额约420亿美元，其中来自中国的占比约38%。伴随越南制造业（纺织、电子、汽车组装、食品加工、建材生产）持续扩张，对轴承、减速机、电机等基础工业配件的需求保持年均8-12%的增长率。

三个核心趋势驱动需求：产业转移深化（三星、LG、富士康等电子巨头在越南北宁、北江设厂）、基础设施投资（2026年公共投资预算约280亿美元）、国产替代推进（越南本土工业配件产能严重不足）。

二、轴承市场分析

2.1 越南轴承需求结构

越南轴承年进口额约8.5亿美元（2025年估算）。主要应用领域：摩托车/汽车制造（30%）、工业机械（25%）、电机/泵阀（20%）、纺织机械（10%）、农业机械（8%）、其他（7%）。

日本NSK/NTN占据高端市场（约35%份额），韩国轴承约15%，中国轴承约30-35%份额并以每年2-3%的速度增长。中国轴承的主要优势在中低端通用型号——6000/6200/6300系列深沟球轴承、圆柱滚子轴承、调心滚子轴承。

2.2 热门型号及参考价格

型号	类型	尺寸(mm)	中国出厂价(RMB)	越南市场价(VND)
6205	深沟球	25x52x15	8-15	35,000-55,000
6206	深沟球	30x62x16	12-20	45,000-70,000
6208	深沟球	40x80x18	18-32	65,000-100,000
6305	深沟球	25x62x17	14-25	50,000-85,000
6308	深沟球	40x90x23	28-48	95,000-160,000
6310	深沟球	50x110x27	45-75	155,000-255,000
6008	深沟球	40x68x15	16-28	55,000-95,000
6010	深沟球	50x80x16	22-38	75,000-130,000
22210	调心滚子	50x90x23	55-90	190,000-310,000
UC205	外球面	25x52x34	20-35	70,000-120,000

* 价格参考2026年Q2，实际交易价格取决于品牌、精度等级、订单批量。

2.3 中国轴承在越南的竞争壁垒

优势：价格竞争力强（比日本品牌低30-50%）、规格齐全、交货快（15-30天）、品牌认知度逐步提升。劣势：高端应用（高速主轴、精密机床）渗透困难、部分客户对"中国制造"有质量偏见、售后服务网络薄弱。机会：越南中小工厂对价格敏感、通用型号需求量大、可以通过"样品试用+批量供货"模式打开市场。

三、减速机市场分析

3.1 越南减速机需求概况

越南减速机年进口额估算约3.2亿美元。主要类型：蜗轮蜗杆减速机（NMRV/WP系列，35%）、摆线针轮减速机（25%）、齿轮减速机（20%）、行星减速机（12%）、其他（8%）。

应用场景：输送设备（30%）、搅拌设备（20%）、起重机械（15%）、食品机械（12%）、包装机械（10%）、其他（13%）。

3.2 主流型号及参考价格

型号	类型	规格	中国出厂价(RMB)	越南市场价(VND)
NMRV 50	蜗轮蜗杆	比数1:10-1:60	180-350	650,000-1,200,000
NMRV 75	蜗轮蜗杆	比数1:10-1:60	280-550	950,000-1,900,000
NMRV 110	蜗轮蜗杆	比数1:10-1:60	450-900	1,500,000-3,100,000
WP 80	蜗轮蜗杆	中心距80mm	250-500	850,000-1,700,000
WP 100	蜗轮蜗杆	中心距100mm	380-750	1,300,000-2,600,000
Cycloid 5.5kW	摆线针轮	配5.5kW电机	1,200-2,500	4,100,000-8,500,000
G3 系列	斜齿轮	多种比数	600-1,800	2,000,000-6,200,000

3.3 供应链特点

越南市场减速机品牌格局：日本住友(SH)和德国SEW/Flender主导高端市场，中国品牌（国茂、泰隆、通力、中大力德）占据中端市场主力。NMRV系列由于结构简单、价格透明、维修方便，是最受欢迎的入门级产品。值得注意的趋势：越南本土组装厂开始从中国采购散件（箱体+蜗杆+蜗轮）在越南当地组装，可降低综合成本15-20%，交货时间缩短至7-10天。

四、电机市场分析

4.1 越南电机市场格局

越南电机年进口额约5.6亿美元。主要品类：三相异步电机（65%）、单相电机（15%）、伺服电机（10%）、防爆电机（5%）、其他（5%）。中国品牌在越南三相异步电机市场的份额已超过45%，是中低端市场的绝对主力。IE3能效等级已成为越南强制性标准（自2025年起），直接驱动了替换需求。

4.2 主力型号及参考价格

功率(kW)	极数	安装方式	中国出厂价(RMB)	越南市场价(VND)
0.55	4P	B3/B5	280-450	960,000-1,550,000
0.75	4P	B3/B5	320-520	1,100,000-1,800,000
1.5	4P	B3/B5	400-680	1,400,000-2,300,000
2.2	4P	B3/B5	480-820	1,650,000-2,800,000
3.0	4P	B3/B5	580-980	2,000,000-3,400,000
4.0	4P	B3/B5	700-1,200	2,400,000-4,100,000
7.5	4P	B3/B5	1,100-1,900	3,800,000-6,500,000
11	4P	B3/B5	1,600-2,800	5,500,000-9,600,000
15	4P	B3/B5	2,000-3,500	6,900,000-12,000,000
18.5	4P	B3/B5	2,500-4,200	8,600,000-14,400,000
22	4P	B3/B5	2,900-5,000	10,000,000-17,200,000
30	4P	B3/B5	3,800-6,500	13,000,000-22,400,000

* IE3标准，铝壳/铸铁壳，1450rpm。实际价格依品牌和批量浮动。

4.3 竞争态势与机会

越南市场电机品牌金字塔：顶层ABB/Siemens/WEG（15%份额）、中层卧龙/皖南/大同等中国一线品牌（35%）、基层中小中国品牌及越南本土组装（50%）。

最大机会点：IE2到IE3强制替换。2025年越南工贸部新规要求所有新进口销售的三相异步电机必须达到IE3标准，预计2026-2028年释放约2.5亿美元的替换需求。

五、进口流程与物流

环节	时间	费用参考	备注
中国出口报关	1-2天	报关费200-500元	HS编码需准确（轴承8482xx）
海运（深圳到海防）	3-5天	800-2,500元/立方	拼箱为主，整柜约3,000-5,000元
越南进口清关	2-4天	清关费200-500万VND	需CO、发票、装箱单、提单
增值税/VAT	—	8-10%	进口环节缴纳，可抵扣
关税	—	0-25%	轴承0-8%、减速机0-15%、电机5-25%
越南国内运输	1-3天	50-300万VND	海防至河内/胡志明/岘港

注意：中越贸易中，采用FOB中国港口是常见做法。越南买方通常要求提供CO（原产地证）以享受东盟-中国自贸区关税优惠。对于零配件类产品，建议备1-2%的易损件作为售后支持。

六、风险提示

- 汇率波动：越南盾兑人民币年波动幅度3-5%，大额订单建议锁定汇率或用美元结算。
- 质量争议：越南客户对产品质量的投诉处理成本较高，建议寄样确认后再批量发货。
- 政策变化：越南可能对部分工业机械产品加征保障关税或提高能效门槛。
- 竞争加剧：更多中国厂家直接进入越南市场，价格战风险在低端轴承型号上正在显现。

七、行动建议

第一步：准备重点型号的样品和中文/越南文双语技术参数表。

第二步：在越南建立代理商或合作展厅（北宁/北江工业区是分销中心）。

第三步：注册产品HS编码，查询适用关税税率，利用东盟-中国FTA降低进口成本。

第四步：参与越南工业展会（2026年Vietnam Manufacturing Expo）。

本报告由越智通科技 (VIETTRITHONG) 编制 基于公开信息整理，仅供参考

数据来源：越南海关总署、中国海关统计数据、越智通平台交易数据

联系方式: mach@paytok.com | yuezhitong.cn